

# 2026-2032年中国餐饮O2O O市场调查与发展前景研究报告

## 报告目录及图表目录

博思数据研究中心编制

[www.bosidata.com](http://www.bosidata.com)

## 报告报价

《2026-2032年中国餐饮O2O市场调查与发展前景研究报告》信息及时，资料详实，指导性强，具有独家，独到，独特的优势。旨在帮助客户掌握区域经济趋势，获得优质客户信息，准确、全面、迅速了解目前行业发展动向，从而提升工作效率和效果，是把握企业战略发展定位不可或缺的重要决策依据。

官方网站浏览地址：<http://www.bosidata.com/report/Z751040WQ5.html>

【报告价格】纸介版9800元 电子版9800元 纸介+电子10000元

【出版日期】2026-03-05

【交付方式】Email电子版/特快专递

【订购电话】全国统一客服务热线：400-700-3630(免长话费) 010-57272732/57190630

博思数据研究中心

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

# 说明、目录、图表目录

报告说明: 《2026-2032年中国餐饮O2O市场调查与发展前景研究报告》由权威行业研究机构博思数据精心编制,全面剖析了中国餐饮O2O市场的行业现状、竞争格局、市场趋势及未来投资机会等多个维度。本报告旨在为投资者、企业决策者及行业分析师提供精准的市场洞察和投资建议,规避市场风险,全面掌握行业动态。

第一章O2O概念界定及发展水平分析第一节 O2O相关概述一、基本定义二、平台分类三、发展历程四、关键因素五、运作流程六、价值与优势七、发展趋势第二节 餐饮O2O定义及价值一、概念解析二、平台定义三、应用分类四、核心价值五、效益分析六、起源发展第三节 O2O市场发展水平评估一、行业产生发展二、行业发展进程三、市场规模现状四、行业应用覆盖五、应用成熟状况六、市场格局分析七、区域发展水平第二章2021-2025年餐饮O2O市场发展环境分析第一节 经济环境一、中国经济运行情况二、中国经济发展趋势三、宏观经济发展预测四、经济环境促使餐饮O2O变革第二节 政策环境一、O2O行业面临政策利好二、“互联网+”政策出台三、餐饮行业政策法规分析四、国家鼓励餐饮O2O发展五、网络食品交易纳入法律监管第三节 行业环境一、餐饮行业市场规模二、餐饮行业经营状况三、餐饮行业运行特征四、餐饮行业转型发展五、餐饮行业发展趋势第四节 社会环境一、居民收入水平分析二、居民网络普及情况三、移动互联网应用情况四、移动支付发展状况五、餐饮O2O社会需求第五节 技术环境一、O2O引发互联网业变革二、O2O平台技术寻求创新三、O2O技术研究方向分析四、O2O领域新一代信息技术贡献第三章2021-2025年国外餐饮O2O市场发展分析第一节 国际餐饮O2O市场现状一、市场格局分析二、投资并购状况三、企业融资情况第二节 重点区域餐饮O2O市场一、美国二、欧洲三、日本四、印度第四章2021-2025年中国餐饮O2O市场发展分析第一节 中国餐饮O2O行业发展综述一、行业演变历程二、行业发展基础三、行业基本状况四、行业热点分析五、发展特征分析六、行业现行态势第二节 中国餐饮O2O市场运行状况一、市场发展态势二、市场运行特征三、市场运行趋势四、市场发展风向第三节 2021-2025年餐饮O2O市场规模及结构一、市场规模分析二、交易规模分析三、用户规模分析四、市场结构分析五、市场渗透率第四节 2025年餐饮O2O市场用户行为分析一、用户区域分布二、用户年龄分布三、用户关注因素四、用户访问途径五、用户应用下载第五节 中国餐饮O2O区域市场状况一、北京二、重庆三、兰州四、西安五、嘉兴第五章2021-2025年中国餐饮O2O企业发展分析第一节 餐饮O2O企业行业布局状况一、团购行业二、外卖O2O行业三、订餐O2O领域四、菜谱领域五、供应链行业六、软件供应商行业七、厨师上门行业第二节 餐饮O2O企业创新成果分析一、室内导流二、平台深耕三、智能终端四、去中介化五、物流整合六、营销创新七、渠道创新八、大数据化九、APP点餐十、数据运营第六章2021-2025年中

国餐饮外卖O2O市场分析第一节 中国餐饮外卖O2O行业发展环境一、餐户基础二、用户基础三、资本基础第二节 中国餐饮外卖O2O行业发展概况一、行业发展进程二、行业参与主体三、市场发展现状四、配送方式分析五、行业发展趋势第三节 第三方餐饮外卖O2O市场规模及结构一、市场规模分析二、市场结构分析三、市场格局分析第四节 第三方餐饮外卖O2O平台SWOT分析一、优势（strengths）二、劣势（weaknesses）三、机遇（opportunities）四、威胁（threats）第五节 第三方餐饮外卖O2O平台使用行为分析一、用户属性分析二、外卖渠道分析三、用户需求反馈四、用户消费规模五、用户消费诉求六、外卖平台选择第六节 中国主要餐饮外卖O2O平台发展评估一、美团外卖二、饿了么三、百度外卖四、淘点点五、到家美食会第七章2021-2025年中国餐饮团购市场分析第一节 中国餐饮团购行业发展进程第二节 中国餐饮团购市场运行概况一、行业发展基础二、市场规模分析三、细分市场规模四、区域市场布局第三节 中国餐饮团购市场格局分析一、市场竞争格局二、竞争战略分析三、竞争主体比较第四节 中国餐饮团购市场前景分析一、市场规模预测二、细分市场趋势三、渠道发展趋势第八章2021-2025年中国传统餐饮业O2O市场分析第一节 传统餐饮企业发展O2O的背景一、O2O是餐饮业变革的导火索二、传统餐饮业进军O2O的好处三、“国八条”促使餐饮转型O2O第二节 传统餐饮业O2O市场运行概况一、市场实践状况二、转型升级特征三、机遇挑战分析第三节 传统餐饮企业O2O发展模式分析一、1.0模式二、2.0模式第四节 传统餐饮业O2O发展的问题及建议一、标准化问题二、人才问题三、平台制约四、发展建议第九章2021-2025年中国餐饮食材O2O市场分析第一节 餐饮食材O2O平台分类状况一、全国性平台二、区域性平台三、垂直细分品类四、平台模式类五、SAAS服务商类第二节 餐饮食材供应链O2O标杆企业一、青年菜君二、筷好味三、我厨网四、洋葱达人五、爱餐桌第三节 餐饮后端采购O2O运营模式分析一、重模式（自营模式）二、轻模式（平台模式）三、解决方案分析第四节 餐饮食材O2O市场投资策略一、供应链是重中之重二、食材O2O系统特殊性三、地推策略要精准及高效四、配送环节是用户体验的关键五、平台运营要以战略眼光高度第十章中国餐饮O2O商业模式分析第一节 餐饮O2O商业模式演变进程一、点评类二、预定类三、团购类四、外卖类五、连锁餐饮类第二节 餐饮O2O三大主流模式比较分析一、团购模式二、外卖模式三、传统餐饮堂食模式第三节 2.0时代餐饮O2O盈利模式分析一、外卖销售二、网络商城三、异业功能链接四、其他盈利渠道第四节 餐饮O2O典型营销模式分析一、平民模式二、互联网精英模式三、个性模式四、黑马模式第五节 餐饮O2O“最后一公里”创新模式一、自建物流中心学京东二、把配送站建在小区旁边三、聘专业人士提供上门服务四、整合物流闲散资源提供快速服务五、线上替人排队线下提供服务第十一章2021-2025年中国餐饮O2O市场竞争分析第一节 餐饮O2O市场竞争主体分类一、综合型平台二、创业型互联网公司三、传统实体餐饮商户第二节 餐饮O2O市场三大阵营竞争实力一、团购网站二、在线外卖平台三、在

线准成品平台第三节 餐饮O2O市场竞争形势分析一、市场呈现“马太效应”二、后台上演技术争夺战三、集团作战拉开序幕四、企业竞争走向细分五、中小企业出局加速第四节 餐饮O2O市场互联网企业竞争行为一、互联网企业蜂拥餐饮O2O二、互联网企业聚焦在线外卖三、BAT投资布局战略分析第五节 餐饮O2O创业平台竞争突围方式一、结合线上产品重构店内服务场景二、以专线模式颠覆外卖配送第十二章国外餐饮O2O市场典型企业案例分析第一节 点评网站：Yelp一、企业概况二、企业优势分析三、产品/服务特色四、公司经营状况五、公司发展规划第二节 团购网站：Groupon一、企业概况二、企业优势分析三、产品/服务特色四、公司经营状况五、公司发展规划第三节 餐厅预订网站：OpenTable一、企业概况二、企业优势分析三、产品/服务特色四、公司经营状况五、公司发展规划第四节 在线外卖平台：GrubHub一、企业概况二、企业优势分析三、产品/服务特色四、公司经营状况五、公司发展规划第五节 在线外卖平台：Just-Eat一、企业概况二、企业优势分析三、产品/服务特色四、公司经营状况五、公司发展规划第十三章中国餐饮O2O市场主流在线平台分析第一节 美团网一、企业概况二、企业优势分析三、产品/服务特色四、公司经营状况五、公司发展规划第二节 大众点评网一、企业概况二、企业优势分析三、产品/服务特色四、公司经营状况五、公司发展规划第三节 百度糯米网一、企业概况二、企业优势分析三、产品/服务特色四、公司经营状况五、公司发展规划第四节 百度外卖网一、企业概况二、企业优势分析三、产品/服务特色四、公司经营状况五、公司发展规划第五节 饿了么订餐网一、企业概况二、企业优势分析三、产品/服务特色四、公司经营状况五、公司发展规划第六节 外卖超人网一、企业概况二、企业优势分析三、产品/服务特色四、公司经营状况五、公司发展规划第七节 到家美食汇一、企业概况二、企业优势分析三、产品/服务特色四、公司经营状况五、公司发展规划第十四章中国餐饮O2O市场线下运营商分析第一节 呷哺呷哺一、企业概况二、企业优势分析三、产品/服务特色四、公司经营状况五、公司发展规划第二节 海底捞一、企业概况二、企业优势分析三、产品/服务特色四、公司经营状况五、公司发展规划第三节 雕爷牛腩一、企业概况二、企业优势分析三、产品/服务特色四、公司经营状况五、公司发展规划第四节 西少爷一、企业概况二、企业优势分析三、产品/服务特色四、公司经营状况五、公司发展规划第五节 黄太吉一、企业概况二、企业优势分析三、产品/服务特色四、公司经营状况五、公司发展规划第十五章中国餐饮O2O市场面临的问题及发展对策第一节 餐饮O2O行业面临的挑战一、行业本身复杂性和特殊性二、O2O模式仍在混战阶段三、消费者对O2O产品接受度有限四、餐饮企业主对于互联网思维仍谨慎第二节 餐饮O2O市场发展制约因素一、线上线下仅营销流互通二、信息化技术落后三、线上线下交易数据断缺四、法规缺乏制约行业发展第三节 餐饮O2O市场发展对策一、重视三大关键要素二、协作整合才是方向三、弄清企业O2O关注点四、要采用差异化策略第四节 餐饮企业O2O转型要诀一、出品为本二、用户为王三、

效率为先四、体验为上五、数据驱动六、创新为魂第五节 中小餐饮企业O2O投资策略一、入门：客户入口二、推行：客户寻找三、战略：表里兼修四、运营：改进立异五、人员：轻量化发展六、提升：专属数据第十六章中国餐饮O2O市场投资机会分析及风险预警第一节 行业投融资现状一、行业受资本热捧二、行业投融资动向三、投资者项目偏好四、热门企业融资现状第二节 投资价值及机会一、行业投资价值二、投资机会分析三、投资潜力分析第三节 投资前景提示一、政策风险二、渠道风险三、盲目扩张风险四、消费习惯风险五、平台风险六、人才风险七、经营风险第四节 项目投资入口一、点评类二、团购类三、点餐服务类四、第三方配送服务五、预定服务类六、社交类七、菜谱类八、健康塑身类九、新型品牌类电商十、连锁品牌类第五节 投资前景研究一、投资项目价值评估二、投资前景规避策略三、传统企业转型思路第十七章2026-2032年中国餐饮O2O市场趋势分析第一节 中国餐饮O2O市场增长驱动因素一、政策因素二、经济因素三、社会因素四、技术因素第二节 2026-2032年中国餐饮O2O市场预测分析一、市场规模预测二、交易规模预测三、用户规模预测第三节 中国餐饮O2O细分市场趋势分析一、团购市场二、外卖市场三、传统餐饮市场图表目录图表 新一代主要信息通信技术对餐饮O2O服务的贡献图表 美国主要餐饮O2O网站概况图表 2025年美国主要餐饮O2O网站财务指标图表 2021-2025年中国餐饮O2O市场规模图表 2021-2025年中国餐饮外卖O2O订单规模图表 2025年中国生活服务交易类平台餐饮O2O成交额图表 2021-2025年中国餐饮O2O在线商务用户规模图表 2025年餐饮O2O垂直领域市场份额图表 2025年中国生活服务交易类平台餐饮O2O交易份额图表 2025年中国生活服务平台餐饮O2O交易流水同比增速对比图表 2021-2025年中国餐饮O2O渗透率图表 2025年餐饮O2O用户主要地域分布图表 2025年餐饮O2O用户年龄分布图表 2025年餐饮O2O用户最关心的因素图表 2025年餐饮外卖O2O用户访问途径图表 2025年餐饮O2O移动应用下载排行图表 2025年中国网民使用过的就餐方式图表 2021-2025年中国部分餐饮O2O企业融资事件更多图表见正文.....

详细请访问：<http://www.bosidata.com/report/Z751040WQ5.html>